

# God Yawei-oplevelse førte til fiber-investering

For godt et år siden stod CATEK over for overvejelser om en kantpresse-investering. Valget endte med at falde på en Yawei fra Matech, og oplevelsen har været så god, at der nu også er investeret i en 6 kiloWatt fiberlaserskæremaskine fra den kinesiske maskinfabrikant.

Af John Nyberg

Da CATEK Smed & Maskinværksted ved Randers for et års tid siden investerede i en 3 meter kantpresse fra kinesiske Yawei gik der

kun få timer fra installation til produktion, fortæller CATEK-indehaver Carsten Laursen:

”Jeg fik flere advarsler, forud for den første investering, men mine forventnin-



CATEK har gode erfaringer med de kinesiske Yawei-maskiner. For et års tid siden kom den første, en kantpresse, og senest er det så også blevet til købet af en 6 kiloWatt-fiberlaserskæremaskine, der i øvrigt er producentens største i Norden. For begge installationer har det været ”Plug-&Play”, understreges det.

ger blev mere end indfriet, da først maskinen ankom, og nu her, et lille års tid efter, har vi haft samme oplevelse, da vi tog den største Yawei-fiberlaserskæremaskine i Danmark i brug,” fortæller Carsten Laursen.

Det er Matech, som repræsenterer Yawei i Danmark, og som det seneste år har solgt lidt mere end 50 af de kinesiske maskiner i Danmark, heraf tre fiberlaserskæremaskiner:

”Carsten Laursens oplevel-

ser står ikke alene. Det er yderst professionelle folk, der konstruerer og bygger maskinerne, og de samme, som kommer til Danmark og installerer maskinerne,” fortæller Matechs Erik Nielsen.

CATEK’s 3 meter-kantpresse er modellen YAE-PBH250, og der er tale om en løsning, der presser med 250 tons. Den senest ankomne maskine hos CATEK er Nordens største Yawei-fiberlaserskærer og af mærket HLF1530, med arbejdsom-

råde for plademål på 1.500 gange 3.000 millimeter.

”Straks kineserne havde installeret påbegyndte vi produktion, og på de seks måneder med fiberlaseren er det blevet til mere end 1.800 timers effektiv fiberlaserskæring,” konstaterer Carsten Laursen.

HAR EGNE KINA-ERFARINGER

Carsten Laursen, som sammen med sønnen Jacob Herman Laursen er de primære operatører på CNC-maskinerne, har selv været i Kina, i sin tid som ansat ved et firma, der arbejdede for Mærsk, og således været i Shanghai-området, så han kender godt til udgangspunktet for Yaweis hovedfabrikker ved Yangzhou:

”Det er bestemt dygtige og flittige folk, der konstruerer og bygger maskinerne. De anvender alene kendte, og ofte europæiske, komponenter, som er tilgængelige Worldwide, så jeg er meget tryk ved maskinerne,” siger Carsten Laursen.

Han noterer videre, at det

## Stor producent i stort land

Yawei er foreløbig repræsenteret med lidt mere end 50 maskiner i Danmark, og flere er på vej, fortæller forhandler i Norden, Matechs Erik Nielsen.

Han peger på, at det er en kinesisk producent af en markant størrelse, som stiler efter at komme til Vesteuropa og Nordamerika. Den opgave kræver kendte komponenter og gennemtænkte løsninger, og det er her, at Yaweis koncept er valgt, understreger Erik Nielsen.

De første kantpresser og laserskæremaskiner er over de seneste år blevet suppleret med fiberlaserskæremaskiner, og snart kommer der også fiber-rørlaserskærer og panelbukkere til i produktprogrammet, fortæller Erik Nielsen.

I år venter man at producere cirka 1.500 CNC-kantpresser, og tæt ved 500 laserskæremaskiner. Og netop nu udvides produktionen, så man kan tilføje yderligere kapacitet i det nye år ved værkerne i Yangzhou.

# TOOL Denmark

TOOL DENMARK A/S

M.P. ALLERUPSVEJ 1 • DK-5220 ODENSE SØ

Tel. +45 6593 4444 • Fax +45 6593 4437 • info@tooldenmark.dk

Se iverigt vores hjemmeside på: www.tooldenmark.dk

er Siemens, der er hovedleverandør af komponenterne på begge maskiner, og fremhæver, at det er en stor fordel, at styring, hovedmotorer og føringer er afstemte, og fra samme producent:

”Det er nok komponenter, som er fremstillet i Kina, men efter tyske foreskrifter. Skulle der opstå problemer, så er det lettilgængelige varer, så vi skal ikke gå og vente på reservedele, men kan få dem hos enhver Siemens-autoriseret leveandør,” understreger Carsten Laursen.

**MARKANTE BESPARELSER**

Det skinner igennem, at maskinernes pris heller ikke har været noget dårligt argument:

”Sammenlignelige kantpresser og fiberlaserskæremaskiner koster noget mere. Og når de emner, som vi piler ud af maskinerne, både kan fremstilles effektivt og i højeste kvalitet, så er det bestemt med til at gøre os mere konkurrencedygtige,” påpeger Carsten Laursen, og fortsætter:

”Med det sagt, så er der samtidig ingen tvivl for mig om, at det er maskiner, der har gode kræfter bag, og virkeligt er gode. Fiberlaserskæreren har kørt markant

flere plader igennem, end den udtjente laserskærer, som den afløser, og det samtidig med et strømforbrug der er nedsat med faktor fire eller mere, ligesom der slet ikke er det slid på maskinens dele, som vi tidligere oplevede på vores hidtidige laserskærer,” siger Carsten Laursen.

Omvendt, så har udvælgelsen været nøje, og flere andre leverandører har været overvejet. Det har været vigtigt, at de løsninger, som firmaet leverer til sine kunder, er i højeste kvalitet og med en kapacitet, så man kan bistå, hvis en kunde får et behov for yderligere kapacitet:

”Selvfølgelig kan man få noget mere, hvis man betaler mere for maskinerne. Jeg synes, at Yawei har et rigtig fornuftigt forhold mellem pris og ydelse. Og så er kvaliteten god. Både på selve maskinen, men i høj grad også på de emner, der kommer ud af den,” siger Carsten Laursen.

Han har med glæde noteret sig, at han har bistået andre, der selv har fiberlaserskæremaskine, som har bemærket de fine emner, som CATEK leverer. Dertil kommer, at man hos Yawei får det man ser:

”Det har været en Plug-&-



Jacob Herman Laursen (t.v.) og Carsten Laursen (i midten) er de primære operatører på fiberlaserskæremaskinen, som de dog er mere trygge ved at overlade til andre, end det tidligere var tilfældet ved den ældre laserskæremaskine. Her sammen med Matechs Erik Nielsen (t.h.).

Play-oplevelse at få maskinerne ind. Kineserne kommer med det vi har bestilt, samler og klargør maskinerne, og så kan vi starte produktionen. Nøjagtigt som vi har aftalt,” fastslår Carsten Laursen.

**GODE TIL PARAMETRE**

Han oplever også, at der er

hurtig bistand fra producentens side, hvis der er noget, som ikke er lige til. Er det noget, som de ikke kan klare pr. telefon, så har han oplevet, at de kommer til Danmark. Og de går ikke igen, førend maskinen kører, som den skal.

”Det er en fin opbakning, at have i ryggen, hvis der skulle opstå noget. I det hele

taget, så oplever jeg, at de har godt styr på teknologien, og leverer maskiner med klargjorte parametre, som passer fint til vores behov,” understreger Carsten Laursen.

Han er i forvejen godt bekendt med Siemens-styringer, så også på den front, har det været enkelt, at komme i gang.

Forud for valget af Yawei var det i øvrigt servicefolk fra Sertech, som tilser andre af virksomhedens maskiner, der pegede på muligheden, og anbefalede Matech, fortæller Carsten Laursen, der bestemt ikke har været skuffet over oplevelserne med de foreløbig to maskinleverancer fra Erik Nielsen.



**Best choice.**

**Den smarte basismodel til laserskæring**

Førende teknologi og stor knowhow. BySmart Fiber fra Bystronic tilbyder en fremragende skæreprformance til et bredt anvendelsespektrum. Den effektive fiberlaser, der dækker dine grundlæggende behov og sikrer, at du altid kommer godt fra start. Nu med 6 kilowatt.

Cutting | Bending | Automation  
bystronic.com

